**兴业银行佛山分行支持装备制造业、先进制造业综合金融服务方案**

为支持“稳就业”、“保主体”。为积极响应广东省委、省政府及省银监局关于加强金融服务，促进实体经济发展的相关工作要求，分行拟紧紧围绕推进供给侧结构性改革的主线，切实回归本源，专注主业，促进银行业支持制造业发展，通过“战略合作企业”管理模式，加强服务与支持力度，培育一批与本行合作关系紧密、质地优良的装备制造业、先进制造业客户群体，具体融资方案如下：

**第一章 定位**

**一、定义**

“装备制造业、先进制造业战略合作企业”是指质地优良，以本行为主要合作银行，对本行价值贡献较高或合作潜力较大，本行通过精细化管理和差异化服务，扶持其成长壮大，合作共赢、相伴成长的先进制造业客户。“先进制造业战略合作企业”须满足以下三个基本条件：

（一）客户所处行业为装备制造业、先进制造业，国标行业分类以“C”开头；

（二）主要针对于中型及以上的客户，即总资产规模大于等于6000万元以上；

（三）着重针对以下两类：**一类为广东省先进制造业未来重点发展的6大产业、23个细分领域。**6大产业分别是高端电子信息制造业、先进装备制造业、石油化工产业、先进轻纺制造业、新材料制造业、生物医药及高性能医疗器械产业。23个细分领域包括高端电子信息制造业的超高速无线局域网（EUHT）、集成电路及关键元器件、信息通信设备、新型显示等4个领域；先进装备制造业的智能制造装备、汽车制造、船舶与海洋工程装备、轨道交通装备、节能环保装备、航空装备、新能源装备、卫星装备等8个领域；石油化工产业的有机原料、精细化工等2个领域；先进轻纺制造业的智能节能型家电、环保多功能家具、高附加值纺织服装、绿色食品饮料等4个领域；新材料制造业的高端精品钢材、高性能复合材料及特种功能材料、战略前沿材料等3个领域；生物医药及高性能医疗器械产业的生物医药、高性能医疗器械等2个领域。**另一类为传统制造业+**，包括但不限于智能制造、传统制造业向先进制造方向的转型升级、互联网+先进制造等。

注：总资产以客户最近一期的年度财务报表数据为准，本年新成立的客户以最新一期报表数据为准；上述划分标准如遇总行调整，则按照总行调整后标准执行。

**二、客群定位**

根据区域经济发展导向及特色产业分布，分行将加强沙盘作业，通过强化战略客户合作模式，着力挖掘符合国家政策导向、经营情况良好、产品技术含量高、发展前景广阔的先进制造业客户，争取培育一批与本行紧密合作、质地优良的基础客户群。现阶段，分行“先进制造业战略合作企业”的目标客群主要有以下两类：

**（一）国家级高新技术企业；**

**（二）先进制造业各细分行业的区域龙头及领军企业。**

**第二章 营销与拓展**

**一、营销体系建设**

为切实有序推进先进制造业战略合作企业业务的开展，分行拟成立先进制造业战略合作企业营销组织推动小组，由分行行长任组长，分管业务、风险的行领导任副组长，分行相关职能部门领导任组员。领导小组办公室设在分行企业金融部，负责统筹规划先进制造业战略合作企业业务发展。

区域实施前台放开，所有对公经营团队（含小企业专营团队）均可以发起叙做所有先进制造业战略合作企业的授信业务。经营团队主要负责先进制造业战略合作企业的营销拓展、名单及授信方案的制定上报、放款出账及存续期管理等。

**二、营销策略**

**（一）行业策略**

顺应广东省先进制造业十三五战略转型及发展重点，优化制造企业行业发展策略。

1、在产业布局方面，**重点支持珠江东岸高端电子信息制造产业带、珠江西岸先进装备制造产业带、沿海石油化工及新材料制造产业带、环珠江口先进轻纺制造及生物医药产业集聚区、粤东西北配套产业集聚区**（以下简称“三带两区”）等重大产业集聚区制造业项目建设和优势制造业企业发展。

2、在产业发展方面，着重关注广东省先进制造业未来重点发展的6大产业、23个细分领域。**6大产业分别是高端电子信息制造业、先进装备制造业、石油化工产业、先进轻纺制造业、新材料制造业、生物医药及高性能医疗器械产业。**23个细分领域包括高端电子信息制造业的超高速无线局域网（EUHT）、集成电路及关键元器件、信息通信设备、新型显示等4个领域；先进装备制造业的智能制造装备、汽车制造、船舶与海洋工程装备、轨道交通装备、节能环保装备、航空装备、新能源装备、卫星装备等8个领域；石油化工产业的有机原料、精细化工等2个领域；先进轻纺制造业的智能节能型家电、环保多功能家具、高附加值纺织服装、绿色食品饮料等4个领域；新材料制造业的高端精品钢材、高性能复合材料及特种功能材料、战略前沿材料等3个领域；生物医药及高性能医疗器械产业的生物医药、高性能医疗器械等2个领域。

3、在重点任务方面，加快发展智能制造，重点打造机器人等智能制造装备产业基地、实施智能制造试点示范工程、实施“机器人应用”计划；引导传统制造向先进制造方向转型升级，重点持续推进技术改造、推动设备更新、运用信息技术改造提升现有产业；深化先进制造业与互联网融合发展，大力发展工业互联网，打造“互联网+先进制造”试点示范，推动先进制造云服务平台建设等。

**（二）产品策略**

根据制造型企业所处不同阶段的特征设计、提供有针对性、差异化的产品和服务，满足制造型企业多样化、综合化金融需求。

1、加强融资类产品种类、期限的组合配置。根据制造型企业不同阶段不同需求综合运用流动资金贷款、中长期流动资金贷款、项目贷款、厂房按揭、商用房按揭等业务品种，以便更好的满足企业不同阶段的资金需求。

2、基于客户应收账款、存货特征，综合运用基础结算、传统贸易融资、担保类产品和特色产品，加强非信贷产品投入，控制其资金流、货物流，节约资本占用。

3、加强投行类产品的运用，一方面完善制造业并购重组融资服务，通过信息撮合、财务及投融资顾问、综合融资支持等多种手段一站式满足企业并购重组融资的综合需求；一方面积极探索开展投贷联动融资服务模式创新，加强与创业投资、股权投资机构的合作，强化信息和资源共享，支持科技创新企业。

4、加大产品创新及服务。第一，创新担保方式。在风险可控的前提下，积极运用大数据等新技术，主动运用信用贷款、知识产权质押贷款、股权质押贷款、应收账款质押贷款和以品牌为基础的商标专利权质押贷款等方式，满足制造业企业融资需求。第二，创新服务模式。积极利用新技术、新手段，做好金融服务与“互联网＋”的有机结合，通过线上、线下渠道，创新线上融资产品，充分运用网上银行等电子渠道为制造业企业提供便捷、高效、低价、优质的金融服务。

**（三）渠道策略**

主要通过政府部门、民间组织和专业机构等外部渠道来获取客户信息，确定目标客户，主动开展营销。

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **序号** | **渠道****类别** | **渠道细项** | **联动合作安排** |
| 1 | 政府部门 | 发改委（局） | 获悉正在洽谈或审批的投资项目，以及围绕政府主导的当地产业发展规划 |
| 2 | 国土局 | 通过投资项目前期在国土局开展的土地招拍挂等准备活动，获取目标客户和具体项目信息 |
| 3 | 经济贸易局 | 了解当地进出口企业情况，梳理目标客户清单 |
| 4 | 税务局 | 通过了解当地企业纳税排行情况，确定目标客户 |
| 5 | 工商局 | 通过在工商局注册登记的企业信息，根据客户所属行业、经营范围、注册资金等信息进行筛选 |
| 6 | 海关 | 准确了解当地进出口公司业务量，了解企业实力，便于开展贸易融资业务营销 |
| 7 | 民间组织 | 企业家协会/行业协会 | 了解行业发展的整体情况，通过行业协会组织的各类活动，加强与客户的交往 |
| 8 | 商会 | 各地商会除了聚集了行业内的大量企业家之外，往往还带有一定的地缘特点，可了解企业财务报表外的一些信息 |
| 9 | 专业机构 | 会计师事务所 | 通过专业机构的外部确认，帮助我行清晰、准确把握目标客户素质情况，有利于控制风险、对优质客户提供延伸服务 |
| 10 | 各类产权交易所 | 通过企业产权交易信息，了解企业经营情况，发现目标客户 |
| 11 | 证管办/券商/风投 | 获取申请IPO、拟挂牌新三板的企业目录 |
| 12 | 其他 | 各类园区 | 围绕运作成熟、管理规范的园区，包括工业园（高新区、开发区）等，着力争取园区管委会、物业公司的支持，确定目标客户，进行批量开发。 |

**第三章 政策配置与管理**

**一、信贷规模**

分行应安排先进制造业战略合作企业贷款专项规模，确保该类客户贷款规模足额使用到位。在信贷规模紧张的情况下，分行应优先保证战略合作企业的融资需求。

**二、授信审批**

（一）实施金融服务方案评审机制

为切实提高授信项目的上报效率，持续推进先进制造业战略合作企业业务开展，分行拟采取金融服务方案评审机制，成立先进制造业战略合作企业金融服务方案评审委员会（简称“评审委”）对各二级分行拟介入的项目进行提前把关，解决业务开展中的疑难点，提出有针对性的金融服务方案。

对于分行权限内的项目，在客户基础资料符合规定、送审流程符合要求的情况下，原则上授信审批不超过7个工作日。如属于总行权限内的项目，分行内部审查时效参照上述标准执行。

**三、抵押成数**

对于认定的战略合作企业，在有核心资产抵押的情况下，分行根据客户评级及抵押物所处的区域制定了抵押物最高放大倍数，各二级分行可采用“抵押+保证”或“抵押+信用”的方式叙做，原则上放大后的抵押成数最高不得超过抵押物评估净值的2倍。

兴业银行佛山分行

 2020年6月24日

附表:

兴业银行佛山市各区主要对接人名单

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **区域** | **部门/支行** | **主要对接人** | **联系方式** |
| 佛山市 | 大客户部 | 周伟新 | 13928654321 |
| 禅城区 | 分行营业部 | 张永同 | 13302808688 |
| 南海区 | 南海支行 | 肖 萍 | 13827720666 |
| 顺德区 | 顺德支行 | 陈劲文 | 13924877399 |
| 高明区 | 高明支行 | 邱 东 | 13702566280 |
| 三水区 | 三水支行 | 冼杰明 | 13928560308 |